

Für unseren Standort Hannover suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter für den Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Deine Aufgaben umfassen die Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie die Beratung von Kunden und Interessenten, sowohl online als auch telefonisch. Du unterstützt die Kollegen im Vertriebsaußendienst und im Account Management. Weiterhin bist Du an der Durchführung von Veranstaltungen (online und in Präsenz) beteiligt.

DAS BRINGST DU MIT:

- **Kommunikationsstärke** und Freude am Umgang mit Kunden
- **Mehrjährige Berufserfahrung und betriebswirtschaftliches Interesse** (eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** ist wünschenswert, aber nicht erforderlich)
- **Interesse an Software- und IT-Lösungen, Quereinsteiger** sind herzlich willkommen
- **Strukturierte und selbständige Arbeitsweise**
- **Fähigkeit und Bereitschaft**, sich in **neue Themenbereiche** einzuarbeiten

DAS ERWARTET DICH BEI UNS:

- Eine **anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit** in einem **marktführenden Softwarehaus** für **kommunale Geoinformationssysteme** und **Betriebssteuerung**
- Angenehme und **offene Arbeitsatmosphäre** mit **flachen Hierarchien** in einem netten und kollegialen Team
- **Moderne Büro-, Hardware- und Softwareausstattung**
- **Förderung Deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung** mit hervorragenden beruflichen Perspektiven
- **Intensive Einarbeitung** und **persönliche Betreuung** von erfahrenen Kolleginnen und Kollegen
- **Attraktive Vergütung** und **viele Benefits** (z. B. Job-Rad, betriebliche Altersvorsorge, Sonderzuwendungen)
- **Flexible Arbeitszeitmodelle** mit Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten von zuhause

INTERESSIERT?

Unter www.ipsyscon.de findest Du alle Informationen zu unserem Unternehmen.

ÜBERZEUGT?

Dann schicke Deine Bewerbungsunterlagen bitte ausschließlich per E-Mail in Form einer PDF-Datei an bewerbung@ipsyscon.de. Eingegangene Bewerbungsunterlagen werden gemäß der Datenschutzrichtlinien behandelt.

WIR FREUEN UNS SEHR AUF DICH!

